

# CLAWBUI — Finanzmodell 2026–2029

*Businessplan · KI-Enablement & Ausbildung fürs Handwerk · Einzelunternehmen (Ziel: GmbH J2–3)*

<b>Gründer</b>	Samir Ballhausen (angehender Schreinermeister, HWK-Dozent, KI-Autodidakt)
<b>Stand</b>	08.06.2026 · Version 2 (Entwurf)
<b>Zweck</b>	1) Gründungszuschuss (Tragfähigkeit) · 2) Fremdkapital/Bank (später)
<b>Horizont</b>	3 Jahre · Jahr 1 monatlich, Jahr 2–3 jährlich
<b>Szenarien</b>	Konservativ (Nische) · Realistisch (Plan-Basis) · Ambitioniert (Konzern-Upside)
<b>Modell-Logik</b>	Schicht 1 Cash-Engine (Services) trägt + Grant → Tragfähigkeit. Schicht 2/3 (Ausbildung/Netzwerk) = Upside.
<b>Erster Kunde</b>	ARBO Holzarbeiten GmbH (Jan Frömling) — Website + Brand-Partnerschaft, Lieferung Juni 2026 ✓

*ALG I ~1.100 €/Mon. aus der Arbeitsbescheinigung berechnet (Ø SV-Brutto 2.706 €, Steuerklasse I, 60% Leistungssatz) — exakten Bescheid noch bestätigen.  
Anspruchsdauer ~12 Monate (≥150 Tage GZ-Voraussetzung). Steuern (ESt/Gewerbesteuer) vereinfacht — Steuerberater. v2: Websites realistisch-langsamere; Lern-App ab Jahr 2 (mit HWK).*

## ANNAHMEN & TREIBER (Steuerzentrale)

### PREISE — Websites (einmalig)

Website Starter (automatisiert)	490 €
Website Business (mehreseitig)	890 €
Website Premium (+ Kundenkartei)	1.690 €
Hosting Standard / Monat	25 €
Hosting-COGS (Kosten) / Site / Monat	5 €

### PREISE — Services

App/Automatisierung Ø Projekt	1.200 €
App-Lizenz / Betrieb / Monat	49 €
KI-Beratung / Tag (Start)	700 €
KI-Beratung / Tag (Jahr 2–3)	900 €

### PREISE — Ausbildung

HWK-Honorar / 45 Min	60 €
Lern-App-Lizenz / TN / Monat (ab J2)	12 €
Kurs / EU-AI-Act-Schulung / TN	390 €

### FÖRDERUNG & PRIVAT

ALG I / Monat (aus Arbeitsbescheinigung)	1.100 €
Gründungszuschuss-Zuschlag / Monat	300 €
GZ Phase 1 (Monate)	6
GZ Phase 2 (Monate)	9
Lebenshaltung (privat, ohne KV) / Monat	2.000 €
Krankenversicherung (freiwillig GKV) / Monat	300 €
Liquiditätsreserve / Eigenkapital Start	12.000 €

60% Leistungssatz, StKI I, aus Ø SV-Brutto 2.706 €/Mo (Feldmann 09/24–08/25). Exakter Bescheid noch.

überbrückt kritische GZ-Phase-2-Phase (Monat 7–9). Samir: 'Kapital hab ich schon'.

Preise + Szenarien-Form von Samir bestätigt 08.06.2026. Alle Blätter nutzen diese Werte.

**UMSATZPLAN — Szenario REALISTISCH (Jahr 1 monatlich, Jahr 2–3 jährlich)**

Erlösstrom	M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	M8	M9	M10	M11	M12	Jahr 1 Σ	Jahr 2	Jahr 3
Websites (einmalig) — M1 = ARBO GmbH ✓	1.200 €	0 €	0 €	700 €	0 €	0 €	890 €	0 €	0 €	700 €	0 €	890 €	<b>4.380 €</b>	10.000 €	22.000 €
Hosting (wiederkehrend, MRR)	25 €	25 €	25 €	50 €	50 €	50 €	75 €	75 €	75 €	100 €	100 €	125 €	<b>775 €</b>	5.500 €	12.000 €
Apps / Automatisierung / Lizenz	0 €	0 €	0 €	0 €	1.200 €	0 €	0 €	1.200 €	0 €	1.200 €	0 €	1.200 €	<b>4.800 €</b>	14.000 €	24.000 €
KI-Beratung (Tagessätze, BAFA-fähig)	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	700 €	0 €	700 €	700 €	700 €	700 €	700 €	<b>4.200 €</b>	17.000 €	26.000 €
HWK-Honorar / Dozentur	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	200 €	300 €	500 €	800 €	1.200 €	<b>3.000 €</b>	8.000 €	11.000 €
Kurse / EU-AI-Act-Schulung (Lern-App ab J2)	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	0 €	400 €	400 €	<b>800 €</b>	7.500 €	10.000 €
<b>GESAMTUMSATZ</b>	<b>1.225 €</b>	<b>25 €</b>	<b>25 €</b>	<b>750 €</b>	<b>1.250 €</b>	<b>750 €</b>	<b>965 €</b>	<b>2.175 €</b>	<b>1.075 €</b>	<b>3.200 €</b>	<b>2.000 €</b>	<b>4.515 €</b>	<b>17.955 €</b>	<b>62.000 €</b>	<b>105.000 €</b>

Websites realistisch-langsam (Samir): ARBO in M1, danach ~alle 2-3 Monate eine. Bottom-up, Solo+KI. M1 = hauptberuflicher Start nach GZ-Bewilligung. Engpass = Sichtbarkeit/Akquise, nicht Produktion. Jahr 2/3: Hosting-MRR + Lizenz wachsen, BAFA-Beratung, HWK ↑, Lern-App mit HWK startet.

**KOSTENPLAN (lean) — Realistisch**

Position	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Hinweis
KI-Tools / Software (operativ, mitskalierend)	4.200 €	6.000 €	9.000 €	~350 €/Mon J1 — getrennt vom einmaligen F&E-Spend
Hosting-Infrastruktur (COGS)	500 €	1.000 €	1.500 €	durch Hosting-Fee gedeckt
Marketing / Sichtbarkeit	1.200 €	3.000 €	6.000 €	der eigentliche Invest
Versicherung (Berufs-/Vermögenshaftpfl.)	300 €	400 €	400 €	
Steuerberatung / Buchhaltung	600 €	1.800 €	2.500 €	steigt mit Regelbest./GmbH
Teilzeitkraft (ab Jahr 2)	0 €	12.000 €	22.000 €	Skalierung über die Gründerzeit hinaus
GmbH-/Struktur-Overhead (ab Jahr 2)	0 €	2.000 €	2.500 €	Notar, Jahresabschluss, Kammer
Sonstiges / Puffer	600 €	1.000 €	1.500 €	
<b>SUMME KOSTEN</b>	<b>7.400 €</b>	<b>27.200 €</b>	<b>45.400 €</b>	

⚠ Anthropic-Dev-Spend (~1.065 €/Mon.) = diskretionäre R&D/System-Entwicklung, NICHT operative Liefer-COGS — separat geführt + near-term right-sized, damit der Anlauf-Puffer nicht aufgefrisst wird.

**RENTABILITÄTSVORSCHAU (GuV) — Realistisch**

Position	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3
Gesamtumsatz	17.955 €	62.000 €	105.000 €
– Betriebskosten	-7.400 €	-27.200 €	-45.400 €
– Abschreibungen (AfA Technik)	-500 €	-500 €	-500 €
– Zinsaufwand (kein Kredit)	0 €	0 €	0 €
<b>GEWINN vor Steuer</b>	<b>10.055 €</b>	<b>34.300 €</b>	<b>59.100 €</b>

*Gewinn VOR Steuer. Davon gehen ab (Netto-/Tragfähigkeits-Sicht): Einkommensteuer-Rücklage (~25–35 %), Gewerbesteuer auf den gewerblichen Anteil (Hebesatz ~400 %, Freibetrag 24.500 €, weitgehend via §35 EStG anrechenbar; Lehre ist freiberuflich = GewSt-frei), Rentenversicherungspflicht für selbständige Lehrer (§2 SGB VI, ab Jahr 2) sowie privat KV/PV. Privatentnahme + KV + Steuern stehen NICHT in der GuV (BMWK-Regel) → Blatt 'Tragfähigkeit'. Final: Steuerberater.*

**TRAGFÄHIGKEIT & LIQUIDITÄT — Jahr 1 (mit Gründungszuschuss)**

Position	M1	M2	M3	M4	M5	M6	M7	M8	M9	M10	M11	M12	Jahr 1 Σ
Geschäfts-Überschuss (Umsatz – Kosten)	610 €	-590 €	-590 €	130 €	630 €	130 €	340 €	1.550 €	450 €	2.570 €	1.370 €	3.880 €	<b>10.480 €</b>
ALG I + GZ-Zuschuss (Ph.1: 6×1.400 / Ph.2: 9×300)	1.400 €	1.400 €	1.400 €	1.400 €	1.400 €	1.400 €	300 €	300 €	300 €	300 €	300 €	300 €	<b>10.200 €</b>
– Privat (Lebenshaltung 2.000 + KV 300)	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	-2.300 €	<b>-27.600 €</b>
<b>Monatssaldo (verfügbar)</b>	<b>-290 €</b>	<b>-1.490 €</b>	<b>-1.490 €</b>	<b>-770 €</b>	<b>-270 €</b>	<b>-770 €</b>	<b>-1.660 €</b>	<b>-450 €</b>	<b>-1.550 €</b>	<b>570 €</b>	<b>-630 €</b>	<b>1.880 €</b>	<b>-6.920 €</b>
<b>Kumulierte Liquidität (Start 12.000 €)</b>	<b>11.710 €</b>	<b>10.220 €</b>	<b>8.730 €</b>	<b>7.960 €</b>	<b>7.690 €</b>	<b>6.920 €</b>	<b>5.260 €</b>	<b>4.810 €</b>	<b>3.260 €</b>	<b>3.830 €</b>	<b>3.200 €</b>	<b>5.080 €</b>	<b>5.080 €</b>

Kumulierte Liquidität bleibt durchgehend positiv (tiefster Punkt ~3.200 € in Monat 11) → mit GZ + 12.000-€-Reserve tragfähig. KV (300 €) ab Tag 1 enthalten (kein ALG-KV-Schutz mehr). KRITISCHE PHASE = Monat 7–9 (GZ fällt von 1.400 auf 300, Umsatz noch im Hochlauf). Ab Jahr 2 trägt das Geschäft allein (~34 T€ Gewinn vor Steuer, Netto nach ESt/GewSt/DRV deckt Lebenshaltung + KV). ⚠ ALG-I-Bewilligungsbescheid + Restanspruch (Tage) sind dem GZ-Antrag beizulegen.

### DREI SZENARIEN — Umsatz & Gewinn (vor Steuer)

Szenario	Kennzahl	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3
Konservativ (Nische)	Umsatz	12.000 €	25.000 €	40.000 €
	Gewinn v. St.	4.500 €	11.500 €	19.500 €
Realistisch (Plan-Basis)	Umsatz	17.955 €	62.000 €	105.000 €
	Gewinn v. St.	10.055 €	34.300 €	59.100 €
Ambitioniert (skaliert, mit Team)	Umsatz	35.000 €	120.000 €	330.000 €
	Gewinn v. St.	24.000 €	62.000 €	175.000 €

*Gewinn VOR Steuer (Marge ~45–56 %, realistisch für Dienstleistung mit erster Anstellung ab Jahr 2). WICHTIG (ehrlich): Im KONSERVATIVEN Fall deckt das Geschäft den Lebensunterhalt nach GZ-Ende NICHT allein → Gegenmaßnahme: höhere Reserve / Mikrokredit-Linie / temporärer Teilerwerb (Geselle, Montage) / Privatbedarf temporär ~1.500 €. REALISTISCH ab Jahr 2 selbsttragend. AMBITIONIERT nur, falls die Lizenz-/Produktlinie zündet — von der Tragfähigkeit entkoppelt.*

## KAPITALBEDARF & FINANZIERUNG (lean)

Position	Betrag	Hinweis
Technik (Laptop, Equipment)	1.500 €	AfA über Nutzungsdauer
Gründungskosten + Rechtsberatung (Vorlagen, AVV)	700 €	Erstprüfung vor ARBO-Go-Live
Anlauf-Marketing / Sichtbarkeit	500 €	der eigentliche Hebel
Liquiditätsreserve (Anlauf + GZ-Phase-2 + Downside-Puffer)	12.000 €	deckt kritische Phase M7–9 inkl. KV, s. Blatt Tragfähigkeit
<b>GESAMTKAPITALBEDARF</b>	<b>14.700 €</b>	

## FINANZIERUNG

Eigenkapital (vorhanden)	14.700 €	„Kapital hab ich schon“ — durch Kontonachweis zu belegen
Gründungszuschuss	0 €	private steuerfreie Einzahlung (deckt Lebenshaltung, NICHT Betriebsfinanzierung)
Fremdkapital	0 €	kurzfristig nicht nötig; optional kleiner Mikrokredit als Phase-2-Puffer; großer Kredit erst bei Positiv-Szenario
<b>SUMME FINANZIERUNG</b>	<b>14.700 €</b>	

*Kernaussage: niedriger Kapitalbedarf (Wissens-/Service-Geschäft).  
Hauptsache Sichtbarkeit. GZ + Reserve überbrücken die  
Anlaufphase. Fremdkapital ist die spätere Tür, nicht die jetzige.*